

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN *STORE ATMOSPHERE*
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA RUMAH MAKAN PAWON
NDESO DI SURABAYA**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen



Diajukan Oleh :

Mochamad Syihabudin Setiawan

NPM :15420101

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA
2020**

SKRIPSI

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN STORE ATMOSPHERE
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA RUMAH MAKAN PAWON
NDESO DI SURABAYA**

Diajukan oleh:

MOCHAMAD SYIHABUDIN SETIAWAN

NPM : 15420101

TELAH DISETUJI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH :

DOSEN PEMBIMBING

ATTY ERDIANA, SE., M.Ak

Tanggal, 10 Januari 2020

KETUA PROGRAM STUDI

Dr. SITI DJAMILAH, SE., M.Si

Tanggal, 13 Januari 2020

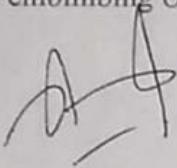
Skripsi

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN DAN STORE ATMOSPHERE
TERHADAP KEPUASAN KONSUMEN PADA RUMAH MAKAN PAWON
NDESO DI SURABAYA**

Dipersiapkan dan disusun oleh:
MOCHAMAD SYIHABUDIN SETIAWAN
NPM : 15420101

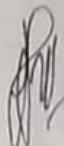
Susunan Dewan Penguji

Pembimbing Utama



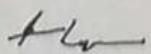
Atty Erdiana, SE., M.Ak.

Anggota Dewan Penguji



Dijah Julindraastuti, SE., M.Ak.

Anggota Dewan Penguji

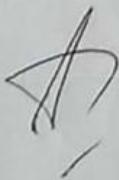


Hendra Prasetya, SE., M.Ak.

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

Untuk memperoleh gelar sarjana manajemen

Tanggal, 23 Januari 2020



Dr. SITI DJAMILAH, SE., M.Si
Ketua Program Studi

SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Mochamad Syihabudin Setiawan

NPM : 15420101

Alamat : Pondok Benowo Indah Blok DW – 4 Surabaya

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Ekonomi Dan Bisnis

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi dengan judul "**Pengaruh Kualitas Pelayanan Dan Store Atmosphere Terhadap Kepuasan Konsumen Pada Rumah Makan Pawon Ndeso Di Surabaya**" adalah benar-benar karya sendiri dan bebas dari plagiat, dan apabila pernyataan ini terbukti tidak benar, maka saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini saya buat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Surabaya 13 Januari 2020

Yang membuat Pernyataan



(Mochamad Syihabudin Setiawan)

NPM : 15420101

KATA PENGANTAR

Puji syukur ‘Alhamdulillah peneliti panjatkan kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan rahmatnya maupun kasih sayangnya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan proses penyusunan skripsi ini yang disusun dan disajikan untuk memenuhi persyaratan guna meraih gelar Strata I pada Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya. Adapun judul skripsi ini adalah **“Pengaruh Kualitas Pelayanan Dan *Store Atmosphere* Terhadap Kepuasan Konsumen Pada Rumah Makan Pawon Ndeso Di Surabaya”** Peneliti menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini tidak akan terwujud tanpa adanya bantuan dan dorongan dari berbagai pihak. Sehubungan dengan itu, maka pada kesempatan ini peneliti dengan perasaan tulus serta syukur guna menyampaikan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Prof. H. Sri Harmadji, dr., Sp. THT-KL (k), selaku Rektor Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
2. Bapak Drs.Ec Gimanto Gunawan, MM.,M.Ak. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
3. Ibu Dr. Siti Djamilah, SE., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
4. Ibu Atty Erdiana, SE.,M.Ak. selaku Dosen Pembimbing dengan sabar dan ikhlas memberikan arahan kepada penulis dalam proses penyusunan skripsi mulai awal hingga akhir.

5. Ibu Maqbula Arochman, SE., M.Ak. Sebagai Dosen Wali yang senantiasa memberikan motivasi guna penyelesaian tugas akhir studi di Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
6. Bapak dan Ibu dosen Fakultas Ekonomi yang telah banyak memberikan ilmu tingkat tinggi dan bimbingan kepada penulis selama masa perkuliahan.
7. Seluruh staff Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya yang telah membantu kelancaran administrasi program penyusunan skripsi.
8. Ucapan terima kasih yang tiada akhir, wajib penulis sampaikan untuk kedua orang tua penulis, berkat doa dan kasih sayang ibunda dan ayahanda yang selalu membangkitkan harapan si penulis, yang telah membantu penulis dari awal masuk perkuliahan sampai akhir penyelesaian skripsi ini.
9. Ucapan terima kasih untuk adik yang selalu memberikan dukungan doa serta semangat dalam menyelesaikan skripsi ini.
10. Untuk teman-teman yang sudah memberikan bantuan kepada penulis, terima kasih atas motivasi yang diberikan kepada penulis selama ini.

Peneliti menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan, dikarenakan adanya keterbatasan waktu, tenaga dan pikiran dalam menyusun skripsi ini. Dimana kesempurnaan hanya milik Allah SWT semata. Namun demikian dengan segala kerendahan hati peneliti berharap skripsi ini dapat bermanfaat bagi rekan-rekan yang membacanya. Akhir kata, peneliti mengharapkan adanya kritik dan saransaran yang sifatnya membangun dari rekan-rekan yang lain.

Surabaya, Januari 2020

Mochamad Syihabudin Setiawan

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
SUSUNAN DEWAN PENGUJI	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR TABEL	xiii
ABSTRAKSI	xiv
ABSTRACT	xv
BAB 1 : PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Tujuan Penelitian	5
1.4 Manfaat Penelitian	5
1.5 Sistematika Penulisan	5
BAB 2 : TELAAH PUSTAKA	7
2.1 Landasan Teori	7
2.1.1 Manajemen Pemasaran	7
2.1.2 Kualitas Pelayanan	8

2.1.2.1 Pengertian Kualitas Pelayanan	8
2.1.2.2 Dimensi Kualitas Pelayanan	10
2.1.3 <i>Store Atmosphere</i>	12
2.1.3.1 Pengertian <i>Store Atmosphere</i>	12
2.1.3.2 Elemen <i>Store Atmosphere</i>	14
2.1.4 Kepuasan Konsumen	22
2.1.4.1 Pengertian Kepuasan konsumen	22
2.1.4.2 Elemen Kepuasan Konsumen	24
2.1.4.3 Dimensi Kepuasan Konsumen	27
2.1.4.4 Metode Pengukuran Kepuasan Konsumen	29
2.2 Penelitian Sebelumnya	30
2.3 Hipotesis dan Model Analisis	35
2.3.1 Hipotesis	35
2.3.2 Model Analisis	35
BAB 3 : METODELOGI PENELITIAN	37
3.1 Pendekatan Penelitian	37
3.2 Populasi dan Sampel	37
3.2.1 Populasi	37
3.2.2 Sampel	37
3.3 Identifikasi Variabel	38
3.4 Definisi Operasional Variabel	39
3.4.1 Kualitas Pelayanan (X1)	39
3.4.2 <i>Store Atmosphere</i> (X2)	40

3.4.3 Kepuasan Konsumen (Y)	41
3.5 Jenis dan Sumber Data	41
3.5.1 Jenis Data	41
3.5.2 Sumber Data	42
3.6 Prosedur Pengumpulan Data	42
3.7 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas	43
3.7.1 Uji Validitas	43
3.7.2 Uji Reliabilitas	45
3.8 Teknik Analisis	46
3.9 Koefisien Determinasi Berganda (R^2)	47
3.10 Uji Hipotesis	47
3.10.1 Uji F	47
3.10.2 Uji T	49
BAB 4 : HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	51
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	51
4.1.1 Profil Rumah Makan Pawon Ndeso	51
4.2 Deskripsi Hasil Penelitian	52
4.2.1 Deskripsi Karakteristik Responden	52
4.2.2 Deskripsi Mengenai Variabel Penelitian	54
4.3 Hasil Analisis Data	60
4.3.1 Hasil Pengujian Validitas	60
4.3.2 Hasil Pengujian Reliabilitas	61
4.3.3 Hasil Pengujian Regresi Linear Berganda	62

4.3.3.1 Hasil Pengujian Koefisian R. L. Berganda	62
4.3.3.2 Koefisien Determinasi Berganda (R^2).....	63
4.4 Uji Hepotesis	63
4.4.1 Pengujian Secara Simultan (Uji F)	63
4.4.2 Pengujian Secara Parsial (Uji t)	65
4.5 Pembahasan	67
BAB 5 : SIMPULAN DAN SARAN	70
5.1 Simpulan	70
5.2 Saran	70
5.3 Keterbatasan Penelitian	71

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 : Penelitian Sebelumnya	31
Tabel 4.1 : Karakteristik Jenis Kelamin Responden	52
Tabel 4.2 : Karakteristik Usia Responden	53
Tabel 4.3 : Karakteristik Status Responden	53
Tabel 4.4 : Kategori Mean Masing – Masing Variabel	55
Tabel 4.5 : Jawaban Responden Mengenai Variabel X1	55
Tabel 4.6 : Jawaban Responden Mengenai Variabel X2	56
Tabel 4.7 : Jawaban Responden Mengenai Variabel Y	58
Tabel 4.8 : Hasil Pengujian Validitas Masing – Masing Variabel	60
Tabel 4.9 : Hasil Pengujian Reliabilitas	61
Tabel 4.10 : Hasil Analisis Uji F	63
Tabel 4.11 : Hasil Analisis Uji t	65

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 : Kerangka Model Analisis	36
Gambar 3.1 : Kurva Distribusi F	49
Gambar 3.2 : Kurva Distribusi T	50
Gambar 4.1 : Kurva Distribusi F	64
Gambar 4.2 : Kurva Uji t Pengaruh VariabelX1Terhadap Variabel Y	66
Gambar 4.3 : Kurva Uji t Pengaruh VariabelX2Terhadap Variabel Y	67

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 : Kuesioner
- Lampiran 2 : Input Data SPSS
- Lampiran 3 : Output Data SPSS
- Lampiran 4 : Tabel F, Tabel t dan Tabel r

ABSTRAKSI

Tujuan penelitian ini adalah untuk menguji pengaruh kualitas pelayanan dan *store atmosphere* secara parsial terhadap kepuasan konsumen pada rumah makan Pawon Ndeso di Surabaya. Variabel bebas dalam penelitian ini adalah kualitas pelayanan dan *store atmosphere*. Sedangkan variabel terikat adalah kepuasan konsumen pada rumah makan Pawon Ndeso di Surabaya.

Dalam penelitian ini, penentuan sampel dilakukan dengan metode *non probability sampling* dengan prosedur *purposive sampling*. Sampel yang digunakan sebanyak 97 orang. Sebelum dilakukan uji hipotesis dilakukan uji reliabilitas dan validitas. Hasilnya adalah semua variabel valid dan reliabel. Hasil uji t menunjukkan masing-masing variabel dengan signifikansi lebih kecil dari 0,05. Dengan demikian “kualitas pelayanan dan *store atmosphere* secara parsial berpengaruh signifikan terhadap kepuasan konsumen pada rumah makan Pawon Ndeso di Surabaya” dapat didukung kebenarannya.

Kata Kunci :Kualitas Pelayanan, *Store Atmosphere*Dan Kepuasan Konsumen

ABSTRACT

The purpose of this study was to examine the influence service quality and store atmosphere partially on customer satisfaction at Pawon Ndeso restaurant in Surabaya, The independent variable in this study is service quality and store atmosphere, The dependent variable is customer satisfaction at Pawon Ndeso restaurant in Surabaya,

In this study, sampling was conducted by non-probability sampling with purposive sampling procedure. The samples used were 97 people. Before the hypothesis test to test the reliability and validity. The result is all the variables valid and reliable. T test results showed each variable with significance of less than 0.05. Therefore "service quality and store atmosphere partially significant effect on customer satisfaction at Pawon Ndeso restaurant in Surabaya" Can be supported truth.

Keywords : Service Quality, Store Atmosphere And customer satisfaction