

**PENGARUH STORE ATMOSPHERE DAN FAKTOR SOSIAL TERHADAP
EMOSI POSITIF KONSUMEN ZARA STORE PAKUWON MALL
SURABAYA**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen
Program Studi Manajemen**



Diajukan Oleh:

**Sausan Defari
NPM: 15420050**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA
2019**

SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Sausan Defari

NPM : 15420050

Alamat : Grand Verona Regency Blok DII No 32

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi "**Pengaruh Store Atmosphere dan Faktor Sosial Terhadap Emosi Positif Konsumen Zara Store Pakuwon Mall Surabaya**".

Adalah benar-benar karya sendiri dan bebas plagiat, dan apabila pernyataan ini terbukti tidak benar, maka saya bersedia menerima sanksi dengan ketentuan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini saya buat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

24 Juli 2019
Surabaya,

Yang membuat pernyataan,



(Sausan Defari)
NPM: 15420050

SKRIPSI
PENGARUH STORE ATMOSPHERE DAN FAKTOR SOSIAL TERHADAP
EMOSI POSITIF KONSUMEN ZARA STORE PAKUWON MALL SURABAYA

Diajukan Oleh:

SAUSAN DEFARI
NPM: 15420050

Telah disetujui dan diterima dengan baik oleh

DOSEN PEMBIMBING



MATHEOUS TAMONSANG, SE, M.Si

24 Juli 2019
Tanggal:.....

KETUA PROGRAM STUDI



Dr. SITI DJAMILAH, SE, Msi

24 Juli 2019
Tanggal:.....

SKRIPSI

PENGARUH STORE ATMOSPHERE DAN FAKTOR SOSIAL TERHADAP EMOSI POSITIF KONSUMEN ZARA STORE PAKUWON MALL SURABAYA

Dipersiapkan dan disusun oleh:

SAUSAN DEFARI
NPM: 15420050

Susunan Dewan Penguji

Pembimbing Utama

MATHEOUS TAMONSANG, SE, M.Si

Anggota Dewan Penguji Lain

Prof. Dr. Drs. Ruswiati, SE, MS

Kristiningsih, SE, MSI

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

Untuk memperoleh gelar sarjana manajemen

Tanggal, 24 Juli 2019

Dr. SITI DJAMILAH, SE, Msi
Ketua Program Studi

KATA PENGANTAR

Puji syukur berkat rahmat Allah SWT atas ridho-nya penulis mampu menyelesaikan tugas akhir ini. Melalui proses pembelajaran yang cukup panjang namun selalu diberikan kelancaran dan kemudahan. Sehingga segala kendala dan hambatan mampu terselesaikan dengan baik.

Tujuan penyusunan skripsi ini adalah untuk memenuhi tugas akhir sebagai mahasiswi Universitas Wijaya Kusuma Surabaya Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis.

Dalam kesempatan ini, penulis menyadari bahwa tanpa bantuan dan dorongan dari orang-orang terdekat penulis tidak mampu menyelesaikan dengan baik. Sehingga perkenankan dengan keendahan hati penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada:

1. Bapak Prof. H. Sri Harmadji dr. SP, THT-KL., (K) selaku rektor Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
2. Bapak Drs. Ec. Gimanto Gunawan., MM., Mak selaku Dekan Fakultas Ekomomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
3. Ibu Dr. Siti Djamilah, SE, M.Si selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
4. Bapak Matheous Tamonsang, SE, M.Si selaku dosen pembimbing penulis.
5. Ibu Drs. Ec. Dwi Bhakti.I, Msi selaku dosen wali penulis.
6. Seluruh staff dan pengajar Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.

7. Kepada adik laki-laki penulis Saunaldy Vian Okfari dan orang tua penulis yang selalu memberikan doa dan dukungan kepada penulis sehingga tugas akhir cepat terselesaikan.
8. Kepada Filemon Simatupang selaku mentor penulis dan selalu sabar dalam membantu dalam menyelesaikan skripsi ini.
9. Kepada Agus Yunardi yang selalu memotivasi dan memberikan semangat kepada penulis selama penelitian berlangsung.
10. Kepada teman-teman Manajemen A angkatan 2015 terutama: Serra Wigtilka, Hafid Novaldi, Dewita Sari, Sariati Mudarifah, Halimatus Sakdiyah, Maria Kristina, Bagas Tri Utomo, Boma Rizaldy, Nugraha Adetama, Zacky Ariwibowo, dan teman-teman lainnya. *Love you guys.*
Peluk cium.
11. Kepada teman-teman Manjemen F angkatan 2015 yang telah memberikan penulis kesempatan untuk belajar bersama selama 1,5 tahun terakhir.
12. Kepada teman-teman BCA KCU Galaxy khususnya para *Customer Service Officers*, terutama: Florencia Clarin Anggara Putri, Annisa Kusuma Asri, dan Renny Oktavianty terima kasih sudah berbagi momen gila saat lembur menyerang dan saat kita kumpul bersama sungguh luar biasa keanehan kalian.
13. Sepupu yang tumbuh dewasa bersama penulis Carine Nabilah dan Catherine Sabilah yang selalu percaya kemampuan penulis dan selalu menghibur disaat galau menyerang.

14. Terakhir sahabat tersetia Syata Azmil Hariyadi yang sudah jadi tempat keluh-kesah, keringat dan air mata *love you so much.*

Dalam penulisan dan penyelesaian tugas akhir ini penulis menyadari banyak kekurangan dan masih jauh dari sempurna, namun penulis sudah berusaha semaksimal mungkin dalam proses penelitian. Oleh karena itu penulis sangat berterima kasih atas kritik dan saran demi perbaikan tugas akhir ini.

Surabaya, 10 Juli 2019

Penulis,

Sausan Defari

DAFTAR ISI

HALAMAN PENGESAHAN	i
KATA PENGANTAR	ii
DAFTAR ISI.....	iii
DAFTAR TABEL.....	
DAFTAR GAMBAR	
DAFTAR LAMPIRAN	
ABSTRAK	
ABSTRACT	
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah.....	3
1.3 Tujuan Penelitian	4
1.4 Manfaat penelitian	4
1.5 Sistematika Penelitian.....	4
BAB II TELAAH PUSTAKA	6
2.1 Landasan Teori.....	6
2.1.1 Pemasaran	6
2.1.2 Perilaku Konsumen	7
2.1.3 Psikologi.....	8
2.1.4 Emosi Positif	9
2.1.5 Store Atmosphere.....	12

2.1.6	Faktor Sosial	13
2.2	Hubungan variabel Store Atmosphere terhadap Emosi Positif Konsumen	13
2.3	Hubungan variabel Faktor Sosial terhadap Emosi Positif Konsumen	14
2.4	Penelitian Terdahulu	14
2.5	Hipotesis	14
2.6	Model Analisa.....	16
BAB III METODE PENELITIAN	18
3.1	Pendekatan Penelitian	18
3.2	Populasi dan Sampel	18
3.2.1	Tahap-tahap Penarikan Sampling	18
3.3	Identifikasi Variabel.....	18
3.4	Definisi Operasional Variabel.....	19
3.5	Jenis dan Sumber Data.....	21
3.5.1	Jenis Data	21
3.5.2.	Sumber Data.....	21
3.6	Prosedur Pengumpulan Data.....	21
3.7	Teknik Analisi.....	23
3.7.1	Uji Validitas	23
3.7.2	Uji Reabilitas.....	24
3.7.3	Metode Analisis Linear Berganda.....	25
3.7.4	Uji Asumsi Klasik	26
3.7.4.1	Uji Multikoliniearitas.....	26

3.7.4.2 Uji Heteroskedasitas	26
3.7.4.3 Uji Normalitas.....	27
3.7.4.4 Uji Autokorelasi.....	28
3.7.4.5 Uji Linearitas	28
3.7.5 Uji Hipotesis	29
3.7.5.1 Uji t	29
3.7.5.2 Uji F	30
3.7.6 Koefisien Korelasi (R)	32
3.7.7 Uji Koefisien Determinasi (R^2).....	32
3.7.8 Korelasi Parsial	33
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	34
4.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	34
4.1.1 Sejarah Perusahaan	34
4.2 Visi dan Misi Perusahaan.....	36
4.2.1 Visi Perusahaan	36
4.2.2 Misi Perusahaan	36
4.3 Deskripsi Hasil Penelitian.....	36
4.4 Frekuensi Hasil Tanggapan Responden.....	38
4.4.1 Deskripsi Store Atmosphere	39
4.4.1.1 Exterior	39
4.4.1.3 General Interior	41
4.4.1.4 Deskripsi Store Layout	43
4.4.1.5 Interior Display	44

4.4.2	Deskripsi Faktor Sosial	46
4.4.3	Deskripsi Emosi Positif Konsumen	47
4.5	Uji Validitas dan Reliabilitas	48
4.6	Analisis Regresi Linear Berganda	49
4.7.	Uji Asumsi Klasik.....	52
4.7.1	Hasil Uji Multikolinieritas	52
4.7.2	Hasil Uji Heterokedastitas.....	53
4.7.3	Hasil Uji Normalitas	54
4.7.4	Hasil Uji Autokorelasi.....	55
4.7.5	Hasil Uji Linearitas	56
4.8	Hasil Pengujian Hipotesis	57
4.8.1	Hasil Uji Hipotesis Secara Parsial	57
4.8.2	Hasil Uji Hipotesis Secara Simultan.....	60
4.9	Pembahasan.....	62
4.9.1	Store Atmosphere Zara Store	62
4.9.2	Faktor Sosial Zara Store Pakuwon Mall Surabaya	63
BAB V	SIMPULAN DAN SARAN	64
5.1	Simpulan	64
5.2	Saran	64
DAFTAR PUSTAKA	66

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 – Penelitian Terdahulu	14
Tabel 4.1 – Tabel Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin	36
Tabel 4.2 – Karakteristik Usia	37
Tabel 4.3 – Karakteristik Jenis Pekerjaan	38
Tabel 4.4 – Interval Kelas	39
Tabel 4.5 Persepsi Exterior	39
Tabel 4.6 General Interior	41
Tabel 4.7 Presepsi Store Layout.....	43
Tabel 4.8 Presepsi Interior Display.....	44
Tabel 4.9 Presepsi Faktor Sosial	46
Tabel 4.10 Presepsi Emosi Positif Konsumen	47
Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas.....	48
Tabel 4.12 Analisi Reabilitas	49
Tabel 4.13 Analisis Regresi Linear Berganda.....	49
Tabel 4.14 Korelasi dan Koefisien Determinasi	51
Tabel 4.15 Hasil Uji Multikolinieritas	52
Tabel 4.16 Hasil Uji Autokorelasi	55
Tabel 4.17 Hasil Uji Linieritas.....	56
Tabel 4.18 Coefficient.....	57
Tabel 4.19 Hasil Analisis Uji F.....	60

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1 Gambar Kurva Distribusi t	30
Gambar 3.2 – Gambar Kurva Distribusi F.....	31
Gambar 4.1 Scatterplot.....	53
Gambar 4.2 P-Plot.....	54
Gambar 4.3 Uji Parsial Store Atmosphere	58
Gambar 4.4 Uji Parsial Faktor Sosial	60
Gambar 4.5 Kurva Distribusi F.....	61

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: Kuesioner

Lampiran 2: Analisis Deskriptif Variabel Penelitian

Lampiran 3: Uji Validitas

Lampiran 4: Uji Reliabilitas

Lampiran 5: Analisa Regresi

Lampiran 6: Analisis Linearitas

Lampiran 7: Analisis Korelasi

ABSTRAK

Penelitian ini menguji adanya pengaruh *Store Atmosphere* dan Faktor Sosial terhadap emosi positif konsumen. Penelitian ini menggunakan teknik analisis kuantitatif dengan teknik analisis linear berganda. Total responden diambil secara acak sebanyak 100 responden.

Berdasarkan hasil perhitungan data, menunjukkan bahwa: semua variabel *independent* (X) memiliki pengaruh secara parsial dan simultan terhadap variabel *dependent* (Y). Dengan hasil uji t dari variable *store atmosphere* (X1) menunjukkan bahwa *Store Atmosphere* memiliki pengaruh secara parsial terhadap Emosi Positif Konsumen (Y) dan variabel Faktor Sosial (X2) berpengaruh secara parsial terhadap Emosi Positif Konsmen (Y).

Selain itu, peneliti juga menguji pengaruh secara simultan dari kedua variabel *independent* (X) terhadap variabel *dependent* (Y) dan mendapat hasil sebesar $F_{hitung} > F_{tabel}$ maka variabel-variabel X terbukti berpengaruh secara simultan terhadap variabel Y.

Kata Kunci: *Store Atmosphere*, sosial toko, emosi positif konsumen

ABSTRACT

This research aimed to examined the role of store atmosphere and social factors influenced toward positive emotion of customers. This research used quantitative technique and multiple linear regression. Total of 100 random respondents were participated to this research.

All independents variables (X) had positive affected to dependent variable (Y). Store atmosphere (X1) had partially affected proved by t value was larger than t table. The social factors variable (X2) also positively had partially affected proved by t value was larger than t table. The research was also proved that all independet variables were simultaneously affected to dependent variable due to F value were larger than F table.

Keywords: *store atmosphere, social store, positive emotion of customers.*