

**SKRIPSI**

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, HARGA DAN KUALITAS  
PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MINUMAN ES TEH  
INDONESIA**

**(Studi Kasus Pelanggan Es Teh Indonesia Pada Cabang Simpang Darmo  
Permai Surabaya)**

**(Sebagai salah satu syarat untuk mendapatkan gelar Sarjana Manajemen)**



**Diajukan Oleh:**

**ADELIA AINUNNISA WICAKSONO**

**NPM: 20420053**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS**

**UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA**

**2025**

## **SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT**

Saya yang bertandatangan dibawah ini:

**Nama : Adelia Ainunnisa Wicaksono**

**NPM : 20420053**

**Alamat : Simomulyo Baru 1A/18, Surabaya**

**Program Studi : Manajemen**

**Fakultas : Ekonomi dan Bisnis**

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi dengan judul “**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, HARGA DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MINUMAN ES TEH Indonesia (Studi Kasus Pelanggan Es Teh Indonesia Pada Cabang Simpang Darmo Permai Surabaya)**” adalah benar-benar karya Saya sendiri dan bebas dari plagiat dan apabila pernyataan ini terbukti tidak benar maka saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini Saya buat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Surabaya, 3 januari 2025

Yang membuat pernyataan



Adelia Ainunnisa Wicaksono

LEMBAR PERSETUJUAN

PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, HARGA DAN KUALITAS PRODUK  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MINUMAN ES TEH INDONESIA

(Studi Kasus Pelanggan Es Teh Indonesia Cabang Simpang Darmo Permai Surabaya)

Diajukan Oleh:

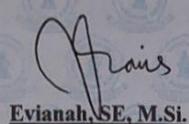
ADELIA AINUNNISA WICAKSONO

NPM: 20420053



TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH:

DOSEN PEMBIMBING

  
Evianah, SE, M.Si.

Tanggal, 16 Januari 2025

KETUA PROGRAM STUDI

  
Dr. Adrianto Trimarjono, SE., M.M.

Tanggal, 16 Januari 2025

**LEMBAR PENGESAHAN**  
**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, HARGA DAN KUALITAS PRODUK**  
**TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MINUMAN ES TEH INDONESIA**  
**(Studi Kasus Pelanggan Es Teh Indonesia Cabang Simpang Darmo Permai Surabaya)**

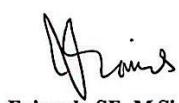
Diajukan Oleh:

ADELIA AINU>NNISA WICAKSONO

NPM: 20420053

Susunan Dewan Pengaji

Pembimbing Utama



Evianah, SE, M.Si

Anggota Tim Pengaji



Dr. Djoko Dihardjo, SE.MM.MAK

Anggota Tim Pengaji



Husni Indrawati Wijaya Putri, SE.,MM.

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

untuk memperoleh Gelar Sarjana Manajemen

Tanggal, 16 Januari 2025



Dr. Adrianto Trimarjono, SE., M.M

## **KATA PENGANTAR**

Dengan memanjatkan puji dan syukur kehadirat Allah SWT., yang senantiasa memberikan limpahan Rahmat dan Karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan Skripsi yang berjudul “PENGARUH KUALITAS PELAYANAN, HARGA DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MINUMAN ES TEH INDONESIA (Studi Kasus Pelanggan Es Teh Indonesia Cabang Simpang Darmo Permai Surabaya” sehingga skripsi ini dapat disusun dengan baik, sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh Gelar Sarjana (S1) pada program studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.

Oleh karena itu dalam kesempatan ini penulis dengan segala kerendahan hati dan penuh rasa hormat mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan secara langsung kepada penulis dalam penyusunan skripsi ini hingga selesai, terutama yang saya hormati:

1. Prof. Dr. Dr. H. Widodo Ario Kentjono, dr., Sp.T.H.T.K.L.. (K) selaku Rektor Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
2. Drs. Ec. Gimanto Gunawan, MM., MAK. selaku dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
3. Dr. Adrianto Trimarjono, SE., M.M selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
4. Ibu Evianah, SE, M.Si. selaku dosen pembimbing yang telah bersedia menyempatkan dan meluangkan waktu dalam mengarahkan, membimbing,

serta memberi saran yang sangat berarti bagi penulis dalam menyelesaikan skripsi dengan baik.

5. Ibu Dr. Titik Inayati, SE., MM selaku dosen wali yang telah membantu penulis dalam mengikuti dan menyelesaikan studi di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
6. Seluruh Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya yang telah memberikan ilmu dalam kegiatan belajar mengajar selama masa perkuliahan.
7. Seluruh Staff Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya terkait pelayanan administrasi selama masa perkuliahan.
8. Kedua orang tua Penulis, Papa, Mama, Nenek dan Adik saya yang selalu mendoakan penulis serta jasa-jasa dalam segala hal yang dapat mendidik dan memberi ilmu yang tidak terbatas serta cinta dan kasih sayang yang diberikan kepada penulis.
9. Seluruh sahabat sahabat Penulis Aisyah, Rahmat, Baru, Peni, Izza, Agnes, Deway, Shasa, Novita, Tiyak dan Fitria, yang selalu ada saat Penulis membutuhkan saran dan kritik atas penulisan skripsi ini serta selalu memberikan semangat, motivasi dan selalu menemani penulis disaat penulis membutuhkannya.
10. Rekan-rekan seangkatan 2020 di lingkungan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya, terimakasih telah memberikan kenangan dan bantuan selama masa perkuliahan.

11. Rekan-rekan UKM Aktual Universitas Wijaya Kusuma Surabaya, terimakasih telah memberikan kenangan dan bantuan selama masa perkuliahan.
12. Seluruh responden yang sudah meluangkan waktu untuk membantu mengisi kuisioner.
13. Fattah Syach dan Aqeela Aza Calista yang sudah menghibur dan menemani penulis melalui karya-karya menarik dan indah nya dalam menyelesaikan skripsi ini.

Semoga Allah selalu memberikan rahmat yang berlimpah atas segala jasa, kebaikan serta bantuan yang diberikan kepada Penulis. Akhir kata Penulis berharap agar skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca, baik sebagai tambahan pengetahuan maupun untuk penelitian selanjutnya.

Surabaya, 03 januari 2025



Adelia Ainunnisa Wicaksono

## DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI .....	viii
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
ABSTRAK .....	xiv
<i>ABSTRACT .....</i>	xv
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	6
1.3 Tujuan Penelitian.....	7
1.4 Manfaat Penelitian .....	7
1.5 Sistematika Penulisan .....	8
BAB II TELAAH PUSTAKA.....	10
2.1 Landasan Teori .....	10
2.1.1 Pengertian Pemasaran .....	10
2.1.2 Pengertian Manajemen Pemasaran .....	11
2.1.4 Kualitas Pelayanan .....	13
2.1.5 Harga .....	16
2.2 Penelitian Sebelumnya .....	27
2.3 Hipotesis dan Model Analisis .....	32
2.3.1 Hipotesis.....	32
2.3.2 Model Analisis .....	33

BAB III METODE PENELITIAN.....	34
3.1 Pendekatan Penelitian .....	34
3.2 Populasi dan Sampel .....	34
3.2.1 Populasi Penelitian.....	34
3.2.2 Sampel Penelitian.....	36
3.3 Identifikasi Variabel .....	37
3.3.1 Variabel Independen (X) .....	37
3.3.2 Variabel Dependental (Y).....	37
3.4 Devinisi Operasional Variabel.....	37
3.4.1 Kualitas Pelayanan (X1) .....	38
3.4.2 Harga (X2) .....	39
3.4.3 Kualitas Produk (X3) .....	40
3.5 Jenis dan Sumber Data .....	42
3.5.1     Jenis Data .....	42
3.6 Teknik Pengumpulan Data .....	43
3.6.1     Studi Kepustakaan.....	43
3.6.2     Kuesioner .....	43
3.7 Teknik Analisis.....	44
3.7.1     Uji Validitas.....	44
3.7.2     Uji Reliabilitas .....	45
3.7.3     Uji Regresi Linier Berganda .....	45
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....	50
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	50
4.1.1     Sejarah Es Teh Indonesia .....	50
4.2 Analisis Hasil Penelitian Responden.....	52

4.2.1	Berdasarkan Karakteristik Jenis Kelamin Responden .....	53
4.2.2	Berdasarkan Usia Responden.....	53
4.2.3	Berdasarkan Jenis Pekerjaan Responden .....	54
4.3	Deskripsi Jawaban Responden Mengenai Variabel Penelitian.....	55
4.3.1	Deskripsi Jawaban Responden Variabel Kualitas Pelayanan (X1) .	55
4.3.2	Deskripsi Jawaban Responden Variabel Harga (X2) .....	56
4.3.3	Deskripsi Jawaban Responden Variabel Kualitas Produk (X3) .....	58
4.3.4	Deskripsi Jawaban Responden Variabel Keputusan Pembelian (Y) ....	59
4.4	Hasil Uji Instrumen .....	60
4.4.1	Hasil Uji Validitas .....	60
4.4.2	Hasil Uji Reliabilitas .....	62
4.4.3	Analisis Regresi Linear Berganda .....	63
4.5	Hasil Pengujian Hipotesis .....	66
4.5.2	Uji F .....	69
4.4.6	Uji Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	71
4.5	Pembahasan Hasil Penelitian .....	72
4.5.1.	Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian .....	72
5.1.	Kesimpulan.....	77
5.2.	Saran .....	78
5.3.	Keterbatasan Peneliti .....	79
	DAFTAR PUSTAKA .....	82
	LAMPIRAN .....	86

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2. 1 Penelitian Sebelumnya .....	27
Tabel 4. 1 Kriteria Responden.....	52
Tabel 4. 2 Data Identitas Responden Mengenai Jenis Kelamin .....	53
Tabel 4. 3 Data Identitas Responden Mengenai Usia .....	53
Tabel 4. 4 Data Identitas Responden Mengenai Jenis Pekerjaan .....	54
Tabel 4. 5 Distribusi Jawaban Responden Variabel Kualitas Pelayanan (X1).....	55
Tabel 4. 6 Distribusi Jawaban Responden Variabel Harga (X2).....	56
Tabel 4. 7 Distribusi Jawaban Responden Variabel Kualitas Produk (X3).....	58
Tabel 4. 8 Distribusi Jawaban Responden Variabel Keputusan Pembelian (Y)....	59
Tabel 4. 9 Hasil Uji Validitas .....	60
Tabel 4. 10 Hasil Uji Reliabilitas Instrument Kualitas Pelayanan (X1) .....	62
Tabel 4. 11 Hasil Uji Reabilitas Instrument Harga (X2).....	62
Tabel 4. 12 Hasil Uji Reabilitas Instrument Kualitas Produk (X3).....	63
Tabel 4. 13 Hasil Uji Reabilitas Instrument Keputusan Pembelian (Y) .....	63
Tabel 4. 14 Hasil Regresi Linier Berganda .....	64
Tabel 4. 15 Hasil Uji T .....	67
Tabel 4. 16 Tabel Uji F.....	70
Tabel 4. 17 Hasil Uji R <sup>2</sup> .....	71

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 4. 1 Brand Es Teh Indonesia..... 50

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	87
Lampiran 2 Tabulasi.....	96
Lampiran 3 Hasil Output data SPSS .....	104