

**SKRIPSI**

**PENGARUH DIGITAL MARKETING TIK TOK, BRAND IMAGE, DAN  
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
SMARTPHONE SAMSUNG**

**(STUDY KASUS PADA MAHASISWA/I FAKULTAS EKONOMI DAN  
BISNIS UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA)**

**Diajukan Untuk Memenuhi Persyaratan Untuk Memperoleh Gelar Sarjana  
Manajemen Universitas Wijaya Kusuma Surabaya**



**Diajukan oleh:**

**RENDY RAMBU LAGARI**

**NPM : 21420034**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA  
2025**

HALAMAN PENGESAHAN

SKRIPSI

PENGARUH DIGITAL MARKETING TIK-TOK, BRAND IMAGE DAN  
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
SMARTPHONE SAMSUNG

STUDI KASUS PADA MAHASISWA/I FAKULTAS EKONOMI DAN  
BISNIS UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA

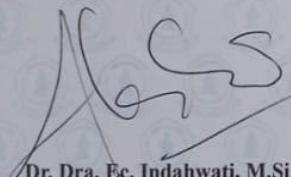
Diajukan Oleh:

RENDY RAMBU LAGARI

21420034

TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH

DOSEN PEMBIMBING



Dr. Dra. Ec. Indahwati, M.Si.

Tanggal, 2 Januari 2025

KETUA PROGRAM STUDI



Dr. Adrianto Trimarjono, SE, MM.

Tanggal, 16 Januari 2025

HALAMAN PENGESAHAN DEWAN PENGUJI

SKRIPSI

PENGARUH DIGITAL MARKETING TIK-TOK, BRAND IMAGE DAN  
KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
SMARTPHONE SAMSUNG

STUDI KASUS PADA MAHASISWA/I FAKULTAS EKONOMI DAN  
BISNIS UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA

Dipersiapkan dan disusun oleh:

RENDY RAMBU LAGARI

21420034

Susunan Dewan Penguji

Pembimbing Utama

Dr. Dra. Ec. Indahwati, M.Si

Anggota Dewan Penguji

Atty Erdiana, SE., M.Ak

Ketua Dewan Penguji

Lestari, SE., MM

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

Untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen

Tanggal, 16 Januari 2025.....

Dr. Adrianto Trimarjono, SE.MM.

Ketua Program Studi

### **PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI**

Dengan ini menyatakan bahwa di dalam naskah Skripsi tidak dapat karya ilmiah yang pernah diajukan oleh diri saya sendiri atau orang lain untuk memperoleh gelar akademik, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip dalam naskah ini dan di sebutkan dalam bagian utama Skripsi dan Daftar Pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah Skripsi ini dapat dibuktikan unsur-unsur plagiat, maka saya bersedia jika disertasi digugurkan dalam gelar akademik yang telah saya peroleh (SARJANA MANAJEMEN) dibatalkan, serta diproses sesuai peraturan perundang-undangan berlaku.

Surabaya, 7 Februari 2025

Yang Membuat Pernyataan



Rendy Rambu Lagari

NPM: 21420034

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Y.M.E sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi yang berjudul “***Pengaruh Digital Marketing Tik Tok, Brand Image, dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Samsung (Studi Kasus Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya)***” Penulisan ini dibuat sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program sarjana S1 di Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.

Penyusunan Skripsi ini tentu saja tidak terlepas dari bantuan berbagai pihak baik dari segi material maupun moril, sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik. Pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada:

1. Ayah dan Mama yang telah memberikan dukungan, semangat dan doa yang tak putus-putus serta kasih sayang yang tiada habisnya.
2. Ayah dan Ibu yang telah memerikan semangat, dukungan, dan doa restu agar anaknya selalu dimudahkan segala urusannya.
3. Dukungan dari mbak Agnes Prawita Sari dan adik Anis Rifatul Fitria yang selalu memberikan arahan dan semangat agar dapat menyelesaikan penulisan ini.
4. Bapak Drs. Ec. Gimanto Gunawan, MM, M.Ak. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.

5. Bapak Dr. Adrianto Trimarjono SE., MM. Selaku ketua Program studi manajemen.
6. Ibu DR. Dra. Ec. Indahwati, M.Si. Selaku dosen pembimbing yang telah banyak meluangkan tenaga dan waktu dalam membimbing dan memberikan arahan, pengetahuan, motivasi dan saran maupun masukan dengan penuh kesabaran selama penulisan skripsi.
7. Bapak Lestari SE, MM. Selaku dosen wali yang telah memberikan arahan dan bimbingan dalam studi.
8. Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya yang telah memberikan ilmu yang sangat bermanfaat kepada penulis selama menuntut ilmu di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
9. Seluruh karyawan Tata Usaha Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
10. Teman-teman laki-laki terdekat saya: Fendy, Rafly, Afrizal, Bimantara, Alamsyah, Nazil, leo Nova, Risky Hidayat, Zidan, Tri Agus, Axel, Asrul, dan Cipta Rahayu.
11. Teman-teman perempuan terdekat saya: Lindah, Mayka, Adinda p, Dinda mayang, Olivia, Salwa, Wanda, Annas, Sherly, Aca, Lely Fh, dan Fazza Fh.
12. Teman-teman rumah saya: Yoga, Setyo, Akbar yang selalu membantu dan menemani saya dalam penulisan ini.
13. Dan yang selalu ada buat penulis dan mensupport saya (R.A.)

14. Teman-temanku yang berada di Fakultas Ekonomi dan Bisnis
15. Teman-teman BEM Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
16. Semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu yang telah mendukung dan membantu tersusunnya skripsi ini.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa tulisan ini masih jauh dari kata sempurna, untuk itu penulis dengan lapang hati membuka segala bentuk kritik dan saran yang membangun demi tercapainya kesempurnaan tersebut. Besar harapan penulis semoga skripsi nini dapat bermanfaat bagi semua pihak.

Surabaya, 8 Januari 2025



Penulis

Rendy Rambu Lagari

## **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk meneliti Pengaruh *Digital Marketing Tik-tok*, *Brand Image*, Dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian *Smartphone Samsung* (Studi Kasus Pada Mahasiswa/I Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya). Teknik Pengambilan Sampel yang digunakan adalah *Purposive Sampling*, dan terdapat 90 Responden yang menjadi sampel penelitian ini. Metode analisis yang digunakan untuk menguji hipotesis dalam penelitian ini adalah analisis regresi linier berganda. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa *Digital Marketing Tik-Tok*, *Brand Image*, dan Kualitas Produk berpengaruh Terhadap Keputusan Pembelian *Smartphone Samsung*.

Kata Kunci: *Digital Marketing*, *Brand Image*, dan *Kualitas Produk*

## **ABSTRACT**

*This research aims to examine the influence of Tik-tok Digital Marketing, Brand Image, and Product Quality on Samsung Smartphone Purchase Decisions (Case Study of Students at the Faculty of Economics and Business, Wijaya Kusuma University, Surabaya). The sampling technique used was purposive sampling, and there were 90 respondents who were the sample for this research. The analytical method used to test the hypothesis in this research is multiple linear regression analysis. The results of this research show that Tik-Tok Digital Marketing, Brand Image, and Product Quality influence Samsung Smartphone Purchase Decisions.*

*Keywords:* *Digital Marketing, Brand Image, and Product Quality*

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	<b>Kesalahan! Bookmark tidak ditentukan.</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>Kesalahan! Bookmark tidak ditentukan.</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I.....</b>	<b>Kesalahan! Bookmark tidak ditentukan.</b>
<b>PENDAHULUAN .....</b>	<b>Kesalahan! Bookmark tidak ditentukan.</b>
<b>1.1   Latar Belakang .....</b>	<b>Kesalahan! Bookmark tidak ditentukan.</b>
<b>Tabel 1.1 Vendor Smartphone di Indonesia.....</b>	<b>4</b>
<b>1.2   Rumusan Masalah .....</b>	<b>6</b>
<b>1.3   Tujuan Penelitian.....</b>	<b>7</b>
<b>1.4   Manfaat Penelitian .....</b>	<b>7</b>
<b>1.5   Sistematika Penulisan .....</b>	<b>8</b>
<b>BAB II .....</b>	<b>9</b>
<b>TELAAH PUSTAKA.....</b>	<b>9</b>
<b>2.1   Landasan Teori .....</b>	<b>9</b>
<b>2.1.1   Pemasaran .....</b>	<b>9</b>
<b>2.1.1.1   Konsep Pemasaran.....</b>	<b>10</b>
<b>2.1.2   Digital Marketing.....</b>	<b>11</b>
<b>2.1.2.1   Manfaat Digital Marketing .....</b>	<b>13</b>
<b>2.1.2.2   Indikator Digital Marketing.....</b>	<b>13</b>
<b>2.1.3   Brand Image .....</b>	<b>14</b>
<b>2.1.3.1   Pengertian Brand Image .....</b>	<b>14</b>
<b>2.1.3.2   Indikator Brand Image.....</b>	<b>15</b>
<b>2.1.4   Kualitas Produk .....</b>	<b>16</b>
<b>2.1.4.1   Pengertian Kualitas Produk.....</b>	<b>16</b>

2.1.4.2	<b>Faktor-faktor Kualitas Produk .....</b>	16
2.1.4.3	<b>Indikator Kualitas Produk .....</b>	17
2.1.5	<b>Keputusan Pembelian .....</b>	18
2.1.5.1	<b>Pengertian Keputusan Pembelian .....</b>	18
2.1.5.2	<b>Faktor-Faktor Yang Memengaruhi Keputusan Pembelian .....</b>	19
2.1.5.3	<b>Indikator Keputusan Pembelian.....</b>	19
2.2	<b>Penelitian Terdahulu .....</b>	20
	<b>Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....</b>	20
2.3	<b>Perumusan Hipotesis.....</b>	22
2.3.1	<b>Pengaruh <i>Digital Marketing</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....</b>	22
2.3.2	<b>Pengaruh <i>Brand Image</i> Terhadap Keputusan Pembelian .....</b>	23
2.3.3	<b>Pengaruh Kualitas produk Terhadap Keputusan Pembelian .....</b>	23
2.4	<b>Kerangka Konseptual .....</b>	24
	<b>Gambar 2.1 Kerangka Konseptual.....</b>	24
BAB III.....		25
METODOLOGI PENELITIAN .....		25
3.1	<b>Pendekatan Penelitian.....</b>	25
3.2	<b>Populasi Dan Sampel.....</b>	25
3.2.1	<b>Populasi.....</b>	25
3.2.2	<b>Sampel.....</b>	26
3.3	<b>Identifikasi Variabel .....</b>	27
3.4	<b>Definisi Operasional Variabel.....</b>	27
3.4.1	<b><i>Digital Marketing</i> .....</b>	28
3.4.2	<b><i>Brand Image</i>.....</b>	28
3.4.3	<b>Kualitas Produk .....</b>	30
3.4.4	<b>Keputusan Pembelian .....</b>	31
3.5	<b>Jenis Sumber Data.....</b>	32
3.6	<b>Teknik Analisis.....</b>	33
3.6.1	<b>Uji Instrumen .....</b>	34
3.6.1.1	<b>Uji Validitas .....</b>	34
3.6.1.2	<b>Uji Reabilitas .....</b>	34
3.6.2	<b>Uji Model .....</b>	35
3.6.2.1	<b>Uji F .....</b>	35

<b>3.6.2.4 Koefisien Determinasi (<math>R^2</math>) .....</b>	<b>35</b>
<b>3.6.3 Uji Hipotesis .....</b>	<b>35</b>
<b>    3.6.3.1 Uji T .....</b>	<b>35</b>
<b>BAB IV .....</b>	<b>37</b>
<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>37</b>
<b>    4.1 Gambaran Objek Penelitian.....</b>	<b>37</b>
<b>        4.1.1 Sejarah Perusahaan .....</b>	<b>37</b>
<b>    4.2 Deskripsi Hasil Penelitian.....</b>	<b>39</b>
<b>        4.2.1 Distribusi Lokasi Responden .....</b>	<b>39</b>
<b>        4.2.2 Karakteristik Responden .....</b>	<b>39</b>
<b>            4.2.2.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Program Studi .....</b>	<b>39</b>
<b>            Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Program Studi.....</b>	<b>40</b>
<b>                4.2.2.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Angkatan.....</b>	<b>40</b>
<b>            Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Angkatan .....</b>	<b>40</b>
<b>                4.2.2.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....</b>	<b>40</b>
<b>            Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....</b>	<b>41</b>
<b>                4.2.2.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....</b>	<b>41</b>
<b>            Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....</b>	<b>41</b>
<b>                4.2.3 Deskripsi Variabel Penelitian.....</b>	<b>41</b>
<b>            Tabel 4.5 Kategori Masing-masing Variabel .....</b>	<b>42</b>
<b>                4.2.3.1 Deskripsi Variabel Digital Marketing (X<sub>1</sub>).....</b>	<b>43</b>
<b>            Tabel 4.6 Distribusi Jawaban Responden Variabel <i>Digital Marketing</i> (X<sub>1</sub>) .....</b>	<b>43</b>
<b>                4.2.3.2 Deskripsi Variabel Brand Image (X<sub>2</sub>) .....</b>	<b>43</b>
<b>            Tabel 4.7 Distribusi Jawaban Responden Variabel <i>Brand Image</i> (X<sub>2</sub>) .....</b>	<b>43</b>
<b>                4.2.3.3 Deskripsi Variabel Kualitas Produk (X<sub>3</sub>) .....</b>	<b>44</b>
<b>            Tabel 4.8 Distribusi Jawaban Responden Variabel Kualitas Produk (X<sub>3</sub>).....</b>	<b>44</b>
<b>                4.2.3.4 Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian (Y).....</b>	<b>44</b>
<b>            Tabel 4.9 Distribusi Jawaban Responden Variabel Keputusan Pembelian (Y).....</b>	<b>44</b>
<b>    4.3 Hasil Analisis Data.....</b>	<b>45</b>
<b>        4.3.1 Teknik Analisis Regresi Linier Berganda .....</b>	<b>45</b>
<b>        Tabel 4.10 Hasil Uji Regresi Linier Berganda .....</b>	<b>45</b>
<b>            4.3.2 Uji Instrumen .....</b>	<b>47</b>
<b>                4.3.2.1 Hasil Pengujian Validitas.....</b>	<b>47</b>

<b>Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas .....</b>	<b>48</b>
<b>4.3.2.2   Hasil Pengujian Reliabilitas .....</b>	<b>48</b>
<b>Tabel 4.12 Hasil Uji Reliabilitas.....</b>	<b>49</b>
<b>4.3.3       Uji Model .....</b>	<b>49</b>
<b>4.3.3.1   Uji F.....</b>	<b>49</b>
<b>4.3.3.2   Koefisien Determinasi (<math>R^2</math>) .....</b>	<b>50</b>
<b>4.3.4       Uji Hipotesis .....</b>	<b>50</b>
<b>4.3.4.1   Uji T.....</b>	<b>50</b>
<b>4.4      Pembahasan Hasil Penelitian .....</b>	<b>51</b>
<b>4.4.1      Pengaruh <i>Digital Marketing</i> Terhadap Keputusan Pembelian <i>Smartphone Samsung</i>.....</b>	<b>52</b>
<b>4.4.2      Pengaruh <i>Brand Image</i> Terhadap Keputusan Pembelian <i>Smartphone Samsung</i></b>	<b>53</b>
<b>4.4.3      Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian <i>Smartphone Samsung</i>.....</b>	<b>54</b>
<b>BAB V .....</b>	<b>55</b>
<b>SIMPULAN,SARAN DAN KETERBATASAN .....</b>	<b>55</b>
<b>5.1    SIMPULAN.....</b>	<b>55</b>
<b>5.2    SARAN .....</b>	<b>55</b>
<b>5.3    KETERBATASAN PENELITIAN.....</b>	<b>56</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>58</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>60</b>
<b>Lampiran 1 : Pernyataan Kuesioner Penelitian.....</b>	<b>60</b>
<b>Lampiran 2 : Data Tabulasi .....</b>	<b>65</b>
<b>Lampiran 3 : Hasil Olah Data Spss.....</b>	<b>76</b>
<b>Lampiran 4 : Hasil Uji Validitas .....</b>	<b>83</b>
<b>Lampiran 4 : Hasil Uji Reliabilitas .....</b>	<b>87</b>
<b>Lampiran 5 : Hasil Uji Analisis Regresi Linier Berganda.....</b>	<b>88</b>
<b>Lampiran 6 : Hasil Uji Simultan (Uji F).....</b>	<b>88</b>
<b>Lampiran 7 : Hasil Uji Parsial (Uji T).....</b>	<b>88</b>

## **DAFTAR TABEL**

<b>Tabel 1.1 Vendor Smartphone di Indonesia.....</b>	<b>4</b>
<b>Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....</b>	<b>20</b>
<b>Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Program Studi.....</b>	<b>40</b>
<b>Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Angkatan .....</b>	<b>40</b>
<b>Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....</b>	<b>41</b>
<b>Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....</b>	<b>41</b>
<b>Tabel 4.5 Kategori Masing-masing Variabel .....</b>	<b>42</b>
<b>Tabel 4.6 Distribusi Jawaban Responden Variabel <i>Digital Marketing</i> (X<sub>1</sub>) .....</b>	<b>43</b>
<b>Tabel 4.7 Distribusi Jawaban Responden Variabel <i>Brand Image</i> (X<sub>2</sub>) .....</b>	<b>43</b>
<b>Tabel 4.8 Distribusi Jawaban Responden Variabel Kualitas Produk (X<sub>3</sub>).....</b>	<b>44</b>
<b>Tabel 4.9 Distribusi Jawaban Responden Variabel Keputusan Pembelian (Y).....</b>	<b>44</b>
<b>Tabel 4.10 Hasil Uji Regresi Linier Berganda .....</b>	<b>45</b>
<b>Tabel 4.11 Hasil Uji Validitas .....</b>	<b>48</b>
<b>Tabel 4.12 Hasil Uji Reliabilitas.....</b>	<b>49</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

<b>Gambar 2.1 Kerangka Konseptual.....</b>	<b>24</b>
--	-----------

## **DAFTAR LAMPIRAN**

<b>Lampiran 1 : Pernyataan Kuesioner Penelitian.....</b>	<b>60</b>
<b>Lampiran 2 : Data Tabulasi .....</b>	<b>65</b>
<b>Lampiran 3 : Hasil Olah Data Spss.....</b>	<b>76</b>
<b>Lampiran 4 : Hasil Uji Validitas.....</b>	<b>83</b>
<b>Lampiran 4 : Hasil Uji Reliabilitas .....</b>	<b>87</b>
<b>Lampiran 5 : Hasil Uji Analisis Regresi Linier Berganda.....</b>	<b>88</b>
<b>Lampiran 6 : Hasil Uji Simultan (Uji F).....</b>	<b>88</b>
<b>Lampiran 7 : Hasil Uji Parsial (Uji T) .....</b>	<b>88</b>