

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE DAN SIFAT MATERIALISME
TERHADAP PEMBELIAN IMPULSIF PADA KONSUMEN
MARKETPLACE SHOPEE DI SURABAYA SELATAN**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Dalam Memperoleh Gelar
Sarjana Manajemen Program Studi Manajemen**



Diajukan Oleh:

BRAM PRATISTA KUSUMA

NPM: 20420095

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA
2024**

SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Bram Pratista Kusuma

NPM : 20420095

Alamat : Babatan Pilang G1-7 Surabaya

Program studi : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi dengan judul
“PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE DAN SIFAT MATERIALISME TERHADAP PEMBELIAN IMPULSIF PADA KONSUMEN MARKETPLACE SHOPEE DI SURABAYA SELATAN” bebas plagiat.

Surabaya,
Yang bertanda tangan



SKRIPSI

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE DAN SIFAT MATERIALISME
TERHADAP PEMBELIAN IMPULSIF PADA KONSUMEN
MARKETPLACE SHOPEE DI SURABAYA SELATAN**

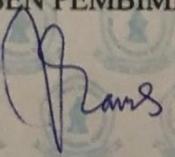
Diajukan Oleh:

Bram Pratista Kusuma

NPM : 20420095

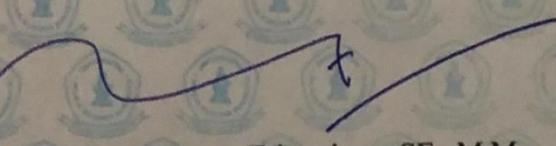
TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH

DOSEN PEMBIMBING


Evianah, SE, M.Si

Tanggal, 05 Juli 2024

KETUA PROGRAM STUDI


Dr. Adrianto Trimarjono, SE., M.M

Tanggal, 10 JULI 2024

SKRIPSI

**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE DAN SIFAT MATERIALISME
TERHADAP PEMBELIAN IMPULSIF PADA KONSUMEN
MARKETPLACE SHOPEE DI SURABAYA SELATAN**

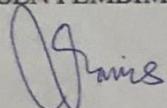
Dipersiapkan dan disusun Oleh:

Bram Pratista Kusuma

NPM : 20420095

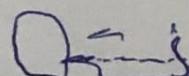
Susunan Dewan Penguji

DOSEN PEMBIMBING



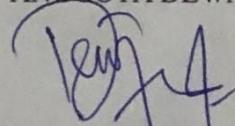
Evianah, SE, M.Si

KETUA TIM PENGUJI



Dr. Wahyudiono, SE., MM

ANGGOTA DEWAN PENGUJI



Dewi Nuraini, SE., M.SM

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar sarjana manajemen

Tanggal, 10 Juli 2024

KETUA PROGRAM STUDI

Dr. Adrianto Trimarjono, SE., M.M

KATA PENGANTAR

Segala syukur dan puji hanya bagi Tuhan Yang Maha Esa, oleh karena anugerah-Nya yang melimpah, sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi yang berjudul “**PENGARUH SHOPPING LIFESTYLE DAN SIFAT MATERIALISME TERHADAP PEMBELIAN IMPULSIF PADA KONSUMEN MARKETPLACE SHOPEE DI SURABAYA SELATAN**” dapat diselesaikan dengan baik, sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh Gelar Sarjana (S1) pada program, studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.

Skripsi ini meneliti 2 variabel bebas dan 1 variabel terikat, variabel bebas yaitu *Shopping Lifestyle* dan Sifat Materialisme sedangkan variabel terikat yaitu Pembelian impulsif. Metode penelitian yang digunakan bersifat kuantitatif, pengumpulan data menggunakan kuisioner dan studi pustaka. Penelitian ini menggunakan analisis regresi linier berganda, uji hipotesis menggunakan uji t.

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis telah mendapatkan banyak, dukungan, bantuan, bimbingan, doa, dan nasehat dari berbagai pihak sehingga pada kesempatan ini penulis dengan segala kerendahan hati dan penuh rasa hormat mengucapkan terimakasih sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan secara langsung kepada penulis dalam penyusunan skripsi ini hingga selesai, terutama yang saya hormati :

1. Bapak Prof. Dr. Dr. H. Widodo Ario Kentjono, Sp. THT-KL(K), FICS selaku Rektor Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
2. Bapak Drs.Ec Gimanto Gunawan, MM,M.Ak selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kususma Surabaya.
3. Bapak Dr. Adrianto Trimarjono,SE.,MM. selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kususma Surabaya.
4. Ibu Evianah, SE, M.Si selaku dosen pembimbing yang telah bersedia menyempatkan dan meluangkan waktu dalam mengarahkan, membimbing, serta memberi saran yang sangat berarti bagi penulis

dalam menyelesaikan skripsi dengan baik.

5. Seluruh Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kususma Surabaya yang telah memberikan ilmu dalam kegiatan belajar mengajar selama di kampus.
6. Seluruh Staff Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya yang terkait pelayanan administrasi selama masa perkuliahan.
7. Kedua orang tua saya, Bapak dan Ibu yang selalu mendo'akan agar lulus kuliah dengan baik dan tidak ada lelah untuk memberi dukungan, semangat dan motivasi kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi.
8. Rekan-rekan seangkatan 2020 di lingkungan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya, terimakasih telah memberikan kenangan dan bantuan selama masa kuliah.
9. Serta pihak-pihak lain yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu tetapi tetap penulis akan mengucapkan rasa terimakasih sebesar-besarnya.

Semoga Allah selalu memberikan limpahan rahmat atas segala jasa dan kebaikannya serta bantuannya yang diberikan kepada penulis. Akhir kata penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca, baik sebagai tambahan pengetahuan, maupun untuk penelitian selanjutnya.

Surabaya, 2 April 2024

Penulis

(Bram Pratista Kusuma)

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi
ABSTRAK	xii
ABSTRACT	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah	6
1.3 Tujuan Penelitian	6
1.4 Manfaat Penelitian	7
1.5 Sistematika Penelitian.....	8
BAB II TELAAH PUSTAKA.....	9
2.1 Landasan Teori	9
2.1.1 Manajemen Pemasaran	9
2.1.2 Perilaku Konsumen.....	9
2.1.2.1 Tipe Perilaku Konsumen	11
2.1.2.2 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen.....	12
2.1.3 Shopping lifestyle	16
2.1.3.1 Indikator Shopping lifestyle	17
2.1.4 Sifat Materialisme.....	18
2.1.4.1 Indikator Sifat Materialisme.....	18
2.1.5 Pembelian Implusif.....	19
2.1.5.1 Indikator Pembelian Implusif	20

2.2	Keterkaitan Antar Variabel.....	20
2.2.1	Pengaruh Shopping Lifestyle terhadap Pembelian Implusif....	21
2.2.2	Pengaruh Sifat Materialisme terhada Pembelian Implusif	21
2.3	Penelitian Terdahulu.....	22
2.4	Hipotesis dan Model Analisis.....	25
2.4.1	Hipotesis	25
	BAB III METODE PENELITIAN	26
3.1	Pendekatan Penelitian	26
3.2	Populasi dan Sampel.....	26
3.2.1	Populasi Penelitian.....	26
3.2.2	Sampel Penelitian	27
3.3	Identifikasi Variabel	27
3.4	Definisi Operasional Variabel	28
3.4.1	Variabel Shopping Lifestyle	28
3.4.2	Variabel Sifat Materialisme	29
3.4.3	Variabel Pembelian Implusif	30
3.5	Jenis dan Sumber Data	31
3.5.1	Jenis Data.....	31
3.5.2	Sumber Data	31
3.6	Prosedur Pengumpulan Data	32
3.7	Teknik Analisis Data	33
3.7.1	Analisis Statistik Deskriptif	34
3.7.2	Uji Instrumen	34
3.7.2.1	Uji Validitas.....	34
3.7.2.2	Uji Reliabilitas	35
3.7.3	Analisis Regresi Linier Berganda	35
3.7.4	Uji Hipotesis	36
3.7.4.1	Uji t.....	36
3.7.4.2	Koefisien Determinasi (R ²).....	36
	BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	37
4.1	Hasil Penelitian	37

4.1.1	Gambaran Objek Penelitian.....	37
4.1.2	Statistik Deskriptif.....	37
4.1.3	Karakteristik Responden	39
4.1.3.1	Menurut Usia Responden.....	39
4.1.3.2	Menurut Jenis Kelamin Responden.....	40
4.1.3.3	Pekerjaan Responden	40
4.1.3.4	Menurut Domisili Responden	41
4.1.3.5	Menurut Pendapatan Responden.....	42
4.2	Deskripsi Jawaban Responden Mengenai Variabel Penelitian.....	42
4.3	Hasil Uji Instrumen.....	45
4.3.1	Hasil Uji Validitas.....	45
4.3.2	Hasil Uji Reliabilitas	46
4.4	Analisis Regresi Linier Berganda.....	47
4.5	Hasil Pengujian Hipotesis	48
4.5.1	Uji Parameter Individual (Uji Statistik t)	48
4.5.1.1	Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> terhadap Pembelian Impulsif.....	49
4.5.1.2	Pengaruh Sifat Materialisme terhadap Pembelian Impulsif.....	49
4.5.2	Koefisien Determinasi (R ²).....	50
4.6	Pembahasan	50
4.6.1	Pengaruh <i>Shopping Lifestyle</i> terhadap Pembelian Impulsif	50
4.6.2	Pengaruh Sifat Materialisme terhadap Pembelian Impulsif	51
	BAB V KESIMPULAN, SARAN DAN KETERBATASAN PENELITIAN	53
5.1	Simpulan.....	53
5.2	Saran	53
5.3	Keterbatasan Penelitian.....	54
	DAFTAR PUSTAKA.....	56
	LAMPIRAN	59

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1	Penelitian Terdahulu	22
Tabel 3.1	Skala Likert	33
Tabel 4.1	Hasil Analisis Statistik Deskriptif	38
Tabel 4.2	Data Identitas Responden Mengenai Usia.....	39
Tabel 4.3	Data Identitas Responden Mengenai Jenis Kelamin.....	40
Tabel 4.4	Data Identitas Responden Mengenai Pekerjaan	40
Tabel 4.5	Data Identitas Responden Mengenai Domisili	41
Tabel 4.6	Data Identitas Responden Mengenai Pendapatan.....	42
Tabel 4.7	Kategori Masing-Masing Variabel	43
Tabel 4.8	Distsribusi Jawaban Responden Dari Pernyataan Per Variabel	44
Tabel 4.9	Hasil Uji Validitas	45
Tabel 4.10	Hasil Uji Reliabilitas	46
Tabel 4.11	Hasil Uji Regresi Linear Berganda	47
Tabel 4.12	Hasil Uji Koefisien Determinasi (R^2)	50

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1	Indonesia Digital Report 2023	1
Gambar 1.2	<i>E-Commerce</i> Pengunjung Terbanyak di Indonesia Tahun 2023.....	2
Gambar 2.1	Kerangka Konseptual	25
Gambar 4.1	Kurva Distribusi Uji T.....	49
Gambar 4.2	Kurva Distribusi Uji T.....	49

ABSTRAK

Tujuan penelitian tertulis yakni mengetahui bagaimana Shopping Lifestyle dan Sifat Materialisme memberikan pengaruh pembelian impulsif di Marketplace Shopee Surabaya Selatan. Penelitian yang dipublikasikan menganggap pembelian impulsif sebagai satu diantara faktor independen, bersama dengan sifat materialisme dan budaya belanja. Mereka yang berdomisili di wilayah Surabaya Selatan dan dengan Shopee serta berusia minimal delapan belas tahun menjadi sasaran audiensnya. Sampel penelitian tertulis dipilih dengan teknik non-probability sampling yang dipadukan strategi purposive sampling. Besar sampelnya diartikan 67 responden. Untuk mengumpulkan data, kuesioner digunakan. Dua jenis prosedur analisis digunakan yakni analisis regresi linier berganda serta analisis deskriptif. Menurut penelitian, ada dua elemen yang sangat memberikan pengaruh pembelian impulsif

Kata Kunci : Shopping Lifestyle, Sifat Materialisme, Pembelian Impulsif

ABSTRACT

The aim of the written research is to find out how Shopping Lifestyle and Materialism influence impulse buying at the Shopee Marketplace in South Surabaya. Published research considers impulse buying as one of the independent factors, along with materialism and shopping culture. Those who live in the South Surabaya area and with Shopee and are at least eighteen years old are the target audience. The written research sample was selected using a non-probability sampling technique combined with a purposive sampling strategy. The sample size is defined as 67 respondents. To collect data, a questionnaire was used. Two types of analysis procedures are used, namely multiple linear regression analysis and descriptive analysis. According to research, there are two elements that greatly influence impulse buying.

Keywords: *Shopping Lifestyle, Materialism, Impulsive Buying*