

**PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PRODUK DAN
KEPERCAYAN MEREK TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN ATAS PEMILIHAN KENDARAAN MEREK
NISSAN TIPE GRAND LIVINA PADA PT. UNITED INDO
SURABAYA**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen
Program Studi Manajemen**



Diajukan Oleh :

**WAHDINI AL HUSNA
NPM : 13420176**

**FAKULTAS EKONOMI & BISNIS
UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA
2018**

SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : WAHDINI AL HUSNA
NPM : 13420176
Alamat : JL. TAMBAK ASRI DAHLIA VI/1, SBY
Program Studi : MANAJEMEN
Fakultas : EKONOMI

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi dengan judul :

“PENGARUH PERSEPI KUALITAS PRODUK DAN KEPERCAYAAN MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MOBIL NISSAN GRAND LIVINA PADA PT. UNITED INDO SURABAYA (NISSAN BASUKI RAHMAD)”

Adalah benar-benar karya sendiri dan bebas dari plagiat, dan apabila pernyataan ini terbukti tidak benar maka saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini saya buat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Surabaya, 23 Juni 2018

Yang membuat pernyataan,



(WAHDINI AL HUSNA)
NPM : 13420176

SKRIPSI

**PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PRODUK DAN KEPERCAYAAN
MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MOBIL NISSAN
GRAND LIVINA PADA PT. UNITED INDO SURABAYA (NISSAN
BASUKI RAHMAD)**

Diajukan Oleh :

**WAHDINI AL HUSNA
NPM : 13420176**

TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH :

DOSEN PEMBIMBING

MAQBULA AROCHMAN, SE., MAK.

Tanggal, 15 - 08 - 2018

KETUA PROGRAM STUDI

Dr. SITI DJAMILAH, SE., M.Si

Tanggal, 15 - 08 - 2018

SKRIPSI

PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PRODUK DAN KEPERCAYAAN
MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MOBIL NISSAN
GRAND LIVINA PADA PT. UNITED INDO SURABAYA (NISSAN
BASUKI RAHMAD)

Diajukan Oleh :

WAHDINI AL HUSNA
NPM : 13420176

Susunan Dewan penguji

Sekretaris Tim Penguji/Pembimbing Ketua Tim Penguji

Maqbula Arochman, SE., MAk

Drs. Ec. Gimanto Gunawan, MM.Mak

Anggota Tim Penguji

Tri Tjahyo P, SE, MSi

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

Untuk memperoleh gelar sarjana Manajemen

Tanggal 15 . 08 . 2018

Dr. Siti Djamilah, SE., M.Si

Ketua Program Studi

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Wr.Wb

Syukur Allhamdulillah, segala puji syukur atas kehadirat Allah SWT berkat rahmat, hidayat dan karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul **PENGARUH PERSEPSI KUALITAS PRODUK DAN KEPERCAYAAN MEREK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MOBIL NISSAN GRAND LIVINA PADA PT. UNITED INDO SURABAYA (NISSAN BASUKI RAHMAD)** dengan baik. Dengan melalui proses pembelajaran yang cukup lama dengan banyak mengalami kendala, hambatan dan tentu saja pengalaman yang luar biasa dalam penyusunan skripsi ini.

Dalam penulisan skripsi ini penulis menyadari masih banyak kekurangan dan kelemahan baik ditinjau dari segala aspek karena memang manusia tidak ada yang sempurna, dan diantara kesempurnaan manusia ada kelebihan dan keistimewaan manusia yang saling melengkapi antara individu yang satu dengan yang lainnya maka, penulis menerima kritik dan saran yang membangun guna menambah wawasan yang lebih lanjut. Dalam kesempatan ini penulis mengucapkan juga ucapan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Rektor Prof. H. Sri Harmadji dr.SP, THT-KL.,(K) selaku rektor Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
2. Bapak Dekan Drs. Ec. Iman Karyadi, Ak, MM, CA Selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.

3. Ibu Dr. Siti Djamilah, SE., M.Si selaku Ketua Jurusan Manajemen Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
4. Bapak Bambang Sukarsono, DRS., M.S. selaku dosen wali yang telah memberikan arahan positif selama ini.
5. Ibu Maqbula Arochman, SE., MAk. selaku dosen pembimbing penyusunan skripsi yang telah berkenan membimbing dan mendukung setulus dan sepenuh hati selama pengerjaan skripsi ini.
6. Seluruh Bapak dan Ibu dosen serta karyawan Universitas Wijaya Kusuma Surabaya yang telah memberikan ilmu yang sangat berharga.
7. Bapak Andry Oktavianus Surbakti selaku Workshop Head PT. United Indo Surabaya beserta para karyawan yang telah memberi ijin dan dukungan dalam menyelesaikan skripsi.
8. Ayah dan Ibu saya yang selama ini mendoakan saya agar cepat selesai dalam menempuh kuliah. Berkat do'a dan kasih sayang mereka yang selalu membangkitkan harapan si penulis, betapa aku inginkan mempersesembahkan yang terbaik atas semua perjuangan yang engkau lakukan untuk cita-cita dan masa depanku”.
9. Kakaku tercinta Wahyuni yang selalu memberi semangat dan mendoakan supaya cepat selesai dalam mengerjakan skripsi ini.
10. Kekasihku Dipta Damai Prayoga S.Psi yang selama ini selalu setia bersabar mensupport dan mengingatkan saya untuk segera menyelesaikan atau mengerjakan skripsi ini hingga selesai.

11. Kepada semua teman-temanku Manajemen K angkatan 2013 yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu yang selama ini selalu memberikan semangat dan motivasi dalam mengerjakan skripsi ini.
12. Semua pihak-pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu, serta partisipan yang secara langsung dan tidak langsung ikut membantu hingga terselesaiya skripsi ini.

Demikian kata pengantar ini sebagai pembuka dari skripsi ini dan saran yang membangun selalu terbuka lebar untuk kesempurnaan dalam penulisan.

Akhir kata, disampaikan permohonan maaf atas terjadinya kesalahan dan suatu hal yang kurang berkenan, serta saya sampaikan rasa terima kasih atas perhatiaanya.

Wassalamualaikum Wr.Wb

Surabaya, 02 Juli 2018

Wahdini Al Husna

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT	ii
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iii
HALAMAN SUSUNAN DEWAN PENGUJI	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
ABSTRAKSI	xvi
ABSTRACTION.....	xvii

BAB I. PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang	1
1.2. Rumusan Masalah	6
1.3. Tujuan Penelitian	6
1.4. Manfaat Penelitian	7
1.5. Sistematika Penulisan	8

BAB II. TELAAH PUSTAKA

2.1. Landasan Teori.....	10
2.1.1. Pengertian Pemasaran	10
2.1.2. Pengertian Manajemen.....	10
2.1.3. Pengertian Bauran Pemasaran	11
2.1.4. Pengertian Persepsi	13
2.1.4.1. Faktor – Faktor Persepsi	15
2.1.5. Kualitas Produk	16
2.1.5.1. Pengertian Kualitas Produk	16
2.1.5.2. Indikator Kualitas Produk	16
2.1.5.3. Klasifikasi Produk	17
2.1.6. Kepercayaan Merek	20
2.1.6.1. Pengertian Kepercayaan Merek	20
2.1.6.2. Indikator Kepercayaan Merek	20
2.1.6.3. Konsep Kepercayaan Merek	21
2.1.6.4. Dimensi Kepercayaan Merek	22
2.1.7. Keputusan Pembelian	23
2.1.7.1. Pengertian Keputusan Pembelian	23
2.1.7.2. Dimensi Keputusan Pembelian	24
2.1.7.3. Faktor Utama Keputusan Pembelian	25
2.1.7.4. Proses Keputusan Pembelian	25

2.1.7.5. Indikator Keputusan Pembelian	27
2.1.8. Hubungan Antar Variabel	27
2.1.8.1. Pengaruh Persepsi Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian	27
2.1.8.2. Pengaruh Kepercayaan Merek Terhadap Keputusan Pembelian	28
2.1.9. Penelitian Terdahulu	29
2.1.10. Hipotesis dan Model Analisis	30
2.1.10.1. Hipotesis.....	30
2.1.10.2. Model Analisis	31

BAB III. METODE PENELITIAN

3.1. Pendekatan Penelitian	30
3.2. Populasi dan Sampel	30
3.2.1. Populasi.....	30
3.2.2. Sampel.....	30
3.3. Identifikasi Variabel.....	31
3.4. Definisi Operasional Variabel dan indikator	32
3.5. Jenis dan Sumber Data.....	34
3.6. Teknik Pengumpulan Data.....	34
3.7. Teknik Analisis Data	35

3.7.1. Uji Validitas dan Reliabilitas	36
3.7.2. Analisa Regresi Linier Berganda	37
3.7.3. Uji Hipotesis	38

BAB IV. HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1. Deskripsi Obyek Penelitian	41
4.1.1. Sejarah Singkat Perusahaan	41
4.1.2. Visi dan Misi.....	43
4.1.3. Deskripsi Identitas Responden	44
4.1.1. Deskripsi Variabel Penelitian	46
4.2. Deskripsi Identitas Responden.....	44
4.3. Deskripsi Variabel Penelitian.....	46
4.3.1. Deskripsi Variabel Persepsi Kualitas Produk (X_1)	47
4.3.2. Deskripsi Variabel Kepercayaan Merek (X_2)	48
4.3.3. Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian (Y)	48
4.4. Hasil Analisis Data.....	49
4.4.1. Hasil Pengujian Validitas.....	49
4.4.2. Hasil Pengujian Reliabilitas	51
4.4.3. Hasil Pengujian Regresi Linier Berganda.....	52
4.4.4. Koefisien Determinasi Berganda (R^2).....	54
4.4.5. Hasil Pengujian Hipotesis	54

4.4.5.1. Hasil Pengujian Secara Simultan (Uji F)	54
4.4.5.2. Hasil Pengujian Secara Parsial (Uji t)	56
4.4.5.3. Hasil Pengujian Secara Dominan	60
4.5. Pembahasan	61

BAB V. SIMPULAN DAN SARAN

5.1. Simpulan	64
5.2. Saran.....	65

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN-LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel 1 Penjualan Mobil Nissan (<i>all varian</i>) di PT. United Indo Surabaya (Nissan Basuki Rahmad) Periode Januari 2016 – September 2017....	4
Tabel 2 Penjualan Mobil Nissan tipe Grand Livina di PT. United Indo Surabaya (Nissan Basuki Rahmad) Periode Januari 2016 – September 2017 ...	5
Tabel 3 Penelitian Terdahulu	29
Tabel 4.1 Data Identitas Responden Mengenai Jenis Kelamin.....	44
Tabel 4.2 Data Identitas Responden Mengenai Usia	49
Tabel 4.3 Karakteristik Pendidikan Terakhir Responden	44
Tabel 4.4 Kategori Mean Masing – masing Variabel	50
Tabel 4.5 Jawaban Responden Mengenai Variabel Persepsi Kualitas Produk (X ₁)	51
Tabel 4.6 Jawaban Responden Mengenai Variabel Kepercayaan Merek (X ₂)	52
Tabel 4.7 Jawaban Responden Mengenai Variabel Keputusan Pembelian (Y)	52
Tabel 4.8 Hasil Pengujian Validitas Variabel Kualitas Produk (X ₁)	53
Tabel 4.9 Hasil Pengujian Validitas Variabel Kepercayaan Merek (X ₂).....	54
Tabel 4.10 Hasil Pengujian Validitas Variabel Keputusan Pembelian (Y)	54
Tabel 4.11 Hasil Pengujian Reliabilitas	55
Tabel 4.12 Koefisien Determinasi Berganda	57
Tabel 4.14 Hasil Analisis Uji t.....	58
Tabel 4.15 Nilai <i>Standardized Coefficients Beta</i>	60
Tabel 4.13 Hasil Analisis Uji F.....	63

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Model Proses Kebutuhan Pembelian	25
Gambar 2 Kerangka Konseptual	39
Gambar 3.1 Kurva Distribusi F	59
Gambar 3.2 Kurva Distribusi t	44
Gambar 4.1 Kurva Distribusi Uji f	61
Gambar 4.2 Kurva Distribusi Uji t Pengaruh Persepsi Kualitas Produk (X_1) Terhadap Keputusan Pembelian.....	62
Gambar 4.3 Kurva Distribusi Uji f Pengaruh Kepercayaan Merek (X_2) Terhadap Keputusan Pembelian.....	62

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 : Kuesioner

Lampiran 2 : In Put SPSS

Lampiran 3 : Out Put SPSS

Lampiran 4 : Tabel F dan Tabel t

ABSTRAKSI

Tujuan penelitian ini adalah untuk menguji pengaruh persepsi kualitas produk dan kepercayaan merek secara simultan dan parsial terhadap keputusan pembelian mobil Nissan Grand Livina pada PT. United Indo Surabaya. Variabel bebas dalam penelitian ini adalah persepsi kualitas produk dan kepercayaan merek. Sedangkan variabel terikat adalah keputusan pembelian mobil Nissan Grand Livina pada PT. United Indo Surabaya. Dalam penelitian ini, penentuan sampel dilakukan dengan metode *non probability sampling* dengan prosedur *purposive sampling*. Sampel yang digunakan sebanyak 72 orang.

Sebelum dilakukan uji hipotesis dilakukan uji reliabilitas dan validitas. Hasilnya adalah semua variabel valid dan reliabel, hasil uji F menunjukkan $F_{hitung} > F_{tabel}$ dengan signifikansi 0,000. Dengan demikian hipotesis yang pertama menyatakan “persepsi kualitas produk dan kepercayaan merek secara simultan berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian mobil Nissan Grand Livina pada PT. United Indo Surabaya” dapat didukung kebenarannya.

Hasil uji t menunjukkan masing-masing variabel dengan signifikansi lebih kecil dari 0,05. Dengan demikian hipotesis yang kedua yang menyatakan “persepsi kualitas produk dan kepercayaan merek secara parsial berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian mobil Nissan Grand Livina pada PT. United Indo Surabaya” dapat didukung kebenarannya.

Kata Kunci : Persepsi kualitas produk, kepercayaan merek dan keputusan pembelian

ABSTRACTION

The purpose of this study is to examine the effect of product quality and brand trust simultaneously and partially to the decision of the purchase of Nissan Grand Livina at PT. United Indo Surabaya. The independent variables in this research are product quality and brand trust. While the dependent variable is the purchase decision of Nissan Grand Livina at PT. United Indo Surabaya. In this research, the determination of the sample is done by non probability sampling method with purposive sampling procedure. The sample used is 72 people.

Prior to hypothesis testing conducted reliability and validity test. The result is all valid and reliable variables, F test results show $F_{count} > F_{table}$ with significance 0.000. Thus the first hypothesis states "product quality and brand trust simultaneously significant effect on purchasing decision of Nissan Grand Livina at PT. United Indo Surabaya "can be supported truthfully.

Result of t test show each variable with significance less than 0,05. Thus the second hypothesis that states "product quality and brand trust partially significant effect on purchasing decision of Nissan Grand Livina at PT. United Indo Surabaya "can be supported truthfully.

Keywords: Product quality, brand trust and purchasing decisions