

ANALISIS TARIF JASA PADA LAPANGAN GOLF ABC DI SURABAYA

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi Akuntansi**



Diajukan Oleh:

YOHANA MAYRALITA VIONY

NPM : 17430115

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS WIJAYA KUSUMA SURABAYA**

2023

SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIAT

Nama : Yohana Mayralita Viony
NPM : 17430115
Alamat : Jl.Pakis Gunung 1B No 27 Surabaya
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi dengan judul “**Analisis Tarif Jasa Pada Lapangan Golf “ABC” Di Surabaya**” bukan merupakan plagiasi atau saduran dari skripsi orang lain. Apabila kemudian hari pernyataan ini tidak benar maka saya bersedia menerima sanksi sesuai peraturan yang berlaku.

Demikian surat pernyataan ini dibuat dengan sebenar-benarnya untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Surabaya, 22 Juni 2023

Yang membuat pernyataan



Yohana Mayralita Viony

17430115

SKRIPSI

ANALISIS TARIF JASA PADA LAPANGAN GOLF "ABC" DI SURABAYA

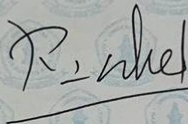
Diajukan oleh:

YOHANA MAYRALITA VIONY

17430115

TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH

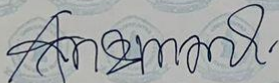
DOSEN PEMBIMBING



RICKY ANGGA ARISKA, SE, M, AK

Tanggal, 06 september 2023

KETUA PROGRAM STUDI



LILIK MARDIANA, SE, M, AK, AK, CA

Tanggal, 06 september 2023

SKRIPSI

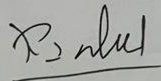
ANALISIS TARIF JASA PADA LAPANGAN GOLF "ABC" DI SURABAYA

**Dipersiapkan dan disusun oleh:
YOHANA MAYRALITA VIONY**

NPM : 17430115

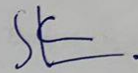
Susunan Dewan Penguji

Pembimbing Utama

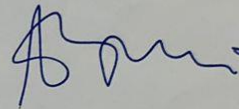


Ricky Angga Ariska,SE.M.AK

Anggota Dewan Penguji Lain



Sukanto,SE.,M.AK



Yanis Ulul Azmi,SE.,SIIP.,MA

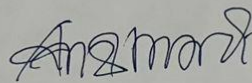


Dr. Nurul Aini, S.E., Ak., M.Ak.,CA.

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

Untuk memperoleh gelar sarjana ekonomi

Tanggal, 06 September 2023



Lilik Mardiana,SE.,M.AK.,CA

Ketua Prtogram Studi

MOTTO

*Jangan Pernah Lihat Ke Belakang, Mengenang Hari
Kemarin, Tersenyumlah Untuk Masa Depan, Esok Adalah Hari Baru*

(Zayn Malik)

*Kamu Seharusnya Tidak Menyerah Terhadap Apapun Yang Terjadi
Padamu. Maksudku, Kamu Seharusnya Menggunakan Apapun Yang
Terjadi Padamu Sebagai Alat Untuk Naik, Bukan Turun*

(Bob Marley)

*Percayalah Pada Dirimu Sendiri Dan Ketahuilah Bahwa Ada
Sesuatu Di Dalam Dirimu Yang Lebih Besar Dari Pada Rintangan
Apapun*

(Christian D. Larson)

KATA PENGANTAR

Segala puji syukur bagi Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan karunia hikmat marifat sehingga penulis mendapatkan kemudahan dalam menyelesaikan skripsi ini,

Skripsi ini berjudul **“Analisis Tarif Jasa Pada Lapangan Golf “ABC” Di Surabaya**

Sejak awal sampai hingga akhir pada penyusunan skripsi ini, penulis tidak luput dari berbagai macam hambatan, namun semua ini dapat teratasi karena berkat bimbingan, kerjasama, kesabaran, ketekunan dan pastinya bantuan dari berbagai pihak. Untuk itu penulis menyampaikan ucapan terima kasih yang sedalam-dalamnya dengan setulus hati kepada:

1. Bapak Prof. Dr. H. Widodo Ario Kentjono, dr. Sp.THT-KL(K), FICS, selaku Rektor Universitas Wijaya Kusuma Surabaya
2. Bapak Drs. Ec. Gimanto Gunawan, MM., MAK., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya
3. Ibu Lilik Mardiyana, SE., M.Ak, Ak., CA, selaku Ketua Program Studi Akuntansi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya
4. Ibu selaku Dosen Wali Eva Wany SE., M.Ak. Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya
5. Bapak Ricky Angga Ariska, SE., M.Ak. selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan saran dalam proses penyusunan skripsi sehingga dapat terselesaikan dengan sangat baik.
6. Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma yang telah memberikan ilmu kepada penulis selama proses perkuliahan di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.
7. Untuk kedua orang tua dan saudara-saudara kandung saya yang tercinta, yang selalu mendukung saya. Terima kasih untuk segala dukungan, doa, kasih sayang, cinta, dan nasehat yang telah diberikan kepada saya.
8. Untuk teman-teman yang selalu mendukung dan mendoakan saya.

Surabaya, 22 Juni 2023

Penyusun

Yohana Mayralita Viony

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL

SURAT PERNYATAAN i

HALAMAN PERSETUJUAN ii

HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI iii

MOTTOiv

KATA PENGANTARv

DAFTAR ISI.....vi

DAFTAR TABEL..... viii

DAFTAR GAMBARix

ABSTRAK.....x

BAB I

PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang.....**Error! Bookmark not defined.**

1.2. Rumusan Masalah3

1.3. Tujuan Penelitian dan Manfaat Penelitian 3

BAB II

TINJAUAN PUSTAKA

2.1. Pengertian Akuntansi Biaya.....**Error! Bookmark not defined.**

1. Peranan Akuntansi biaya.....**Error! Bookmark not defined.**

2. Penelusuran biaya ke objek biaya6

2.2. Pemrosesan Data**Error! Bookmark not defined.**

2.3. Akuntansi Biaya Menurut Tingkah Laku Terhadap Perubahan Volume
Produksi**Error! Bookmark not defined.**

2.4. Pengertian Harga Jual**Error! Bookmark not defined.**

2.5. Keputusan Tentang Harga.....**Error! Bookmark not defined.**

2.6. Prosedur Penetapan Harga**Error! Bookmark not defined.**

2.7. Penentuan Dalam Harga Dasar Dan Laba Yang diharapkan**Error! Bookmark not
defined.**

2.8. Penetapan Harga Dasar Dalam Kondisi Yang Bisa Tidak Pasti**Error! Bookmark not
defined.**

2.9. Konsep Laba**Error! Bookmark not defined.**

2.10. Kerangka Pikir.....	Error! Bookmark not defined.
---------------------------	-------------------------------------

BAB III

METODE PENELITIAN

3.1. Tempat dan Waktu Penelitian.....	Error! Bookmark not defined.
3.2. Metode Pengumpulan Data.....	Error! Bookmark not defined.
3.3. Jenis dan Sumber Data.....	Error! Bookmark not defined.
3.4. Metode Analisis.....	25

BAB IV

PEMBAHASAN

4.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	26
1. Visi Misi Perusahaan	26
2. Struktur Organisasi Dan Job Description Golf “ABC” Di Surabaya	26
4.2 Penentuan Harga Jual Perusahaan	32
4.3 Penentuan Harga Menggunakan Metode Cost Plus Pricing	42
4.4 Pembahasan.....	53

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 KESIMPULAN.....	58
5.2 SARAN.....	59
5.3 KETERBATASAN PENELITIAN.....	58
DAFTAR PUSTAKA	60

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Penelitian Terdahulu.....	20
Tabel 1.2	Biaya – Biaya Operasional Pada Golf “Abc” Di Surabaya.....	21
Tabel 1.3	Rate Harga 2023.....	31
Tabel 1.4	Data 9 Hole Dan 18 Hole.....	34
Tabel 1.5	Perhitungan Pemain Member 9 Hole Dengan Rate Harga 2022.....	35
Tabel 1.6	Perhitungan Pemain Member 18 Hole Dengan Rate Harga 2022.....	36
Tabel 1.7	Perhitungan Pemain Visiter(Publish) 9 Hole Weekday Dengan Rate Harga 2022.....	37
Tabel 1.8	Perhitungan Pemain Visiter(Publish) 18 Hole Weekday Dengan Rate Harga 2022.....	48
Tabel 1.9	Perhitungan Pemain Visiter(Publish) 9 Hole Dan 18 Hole Saturday Dengan Rate Harga 2022.....	49
Tabel 1.10	Perhitungan Pemain Visiter(Publish) 9 Hole Sunday Dengan Rate Harga 2022.....	50
Tabel 1.11	Perhitungan Pemain Visiter(Publish) 18 Hole Sunday Dengan Rate Harga 2022.....	51
Tabel 1.12	Perhitungan Follower 9 Hole Dan 18 Hole Weekday,Weekend Dengan Rate Harga 2022.....	52
Tabel 1.13	Rate Harga 2022.....	54
Tabel 1.14	Perhitungan Harga Jual Berdasarkan Teori Cost Plus Pricing Pemain Member 9 Hole.....	59
Tabel 1.15	Perhitungan Harga Jual Berdasarkan Teori Cost Plus Pricing Pemain Member 18 Hole.....	60
Tabel 1.16	Perhitungan Harga Jual Berdasarkan Teori Cost Plus Pricing Pemain Visiter(Publish) 9 Hole Weekday.....	61
Tabel 1.17	Perhitungan Harga Jual Berdasarkan Teori Cost Plus Pricing Pemain Visiter(Publish) 18 Hole Weekday.....	62
Tabel 1.18	Perhitungan Harga Jual Berdasarkan Teori Cost Plus Pricing Pemain Visiter(Publish) 9 Hole Dan 18 Hole Saturday.....	63
Tabel 1.19	Perhitungan Harga Jual Berdasarkan Teori Cost Plus Pricing Pemain Visiter(Publish) 18 Hole Sunday.....	65
Tabel 1.20	Perbandingan Harga Jual Perusahaan Dengan Harga Jual Menurut Metode Cost Plus Pricing.....	66
Tabel 1.21	Hasil Kunjungan Harga Jual Perusahaan Dan Harga Jual Metode Cost Plus Pricing.....	67
Tabel 1.22	Biaya Tenaga Kerja 2022.....	68

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Skema Kerangka Pikir	21
Gambar 1.2 Struktur Organisasi Golf “ABC”	31

Analisis Tarif Jasa Pada Lapangan Golf ABC Di Surabaya

Yohana Mayralita Viony

17430115

ABSTRAK

Tujuan akhir bisnis ialah menghasilkan keuntungan. Dan salah satu syarat kelangsungan hidup dan kesuksesan perusahaan ialah profitabilitas. Yang diketahui, baik atau tidaknya manajemen dalam menjalankan perusahaan akan ditentukan oleh besar kecilnya keuntungan yang diperoleh. Demi mendongkrak volume penjualan sesekali yang diterimanya, perusahaan akan selalu berupaya. Namun, dalam dunia bisnis nyata, tingkat ini sulit untuk dicapai, dan hampir setiap perusahaan mengalami profitabilitas yang berfluktuasi. Tidak dapat dipungkiri operasi pemasaran dalam organisasi masa kini yang rumit tidak dapat dihindari karena adanya persaingan dalam penjualan produknya. kampanye pemasaran untuk memenuhi pasar.

Kata kunci : Analisis Tarif Jasa, Lapangan Golf, Akuntansi

ABSTRACT

The ultimate goal of business is to make a profit. And one of the conditions for a company's survival and success is profitability. What is known is that whether management is good or not in running the company will be determined by the size of the profits obtained. In order to increase the occasional sales volume it receives, the company will always make efforts. However, in the real world of business, this level is difficult to achieve, and almost every company experiences fluctuating profitability. It cannot be denied that marketing operations in today's organizations are complicated because of competition in product sales. marketing campaigns to meet the market.

Keywords: Service Tariff Analysis, Golf Course, Accounting